

EM CONSULTING

LEAN MANAGEMENT IN ODONTOIATRIA

Sfruttare i principi del lean management per creare valore professionale ed economico al tuo studio.

Relatore **Dott. Raffaele Prencipe**



2 giornate

DEDUCIBILE
100%

Si ricorda che il provvedimento denominato Jobs Act degli autonomi, in vigore dal 14 giugno 2017, introduce la deducibilità delle spese per formazione e aggiornamento professionale. E' infatti prevista l'integrale deducibilità, entro il limite annuo di 10.000 euro, delle spese per l'iscrizione a master e a corsi di formazione o di aggiornamento professionale nonché le spese di iscrizione a convegni e congressi. Vi invitiamo quindi a conservare la documentazione inerente questo evento, comprese le spese di vitto ed alloggio, per poterle inserire nella vostra prossima dichiarazione dei redditi.



Raffaele Prencipe

Laureato in Medicina e Chirurgia
presso l'Università degli studi di Pavia.

Specializzato in odontostomatologia
presso l'Università degli studi di Torino.

Da alcuni anni coordina un gruppo di formatori e consulenti
nell'ambito della odontoiatria extraclinica.

Supervisore al master
"Gestione della Professione Odontoiatrica - GPO".

Ha tenuto negli ultimi anni oltre un centinaio di corsi mirati
al successo della professione odontoiatrica sviluppando
competenze sulla gestione extraclinica dello studio.

Ha sviluppato il modello gestionale
dello studio altamente performante.

Nei nostri studi succede molto spesso che impieghiamo risorse che non creano valore per i nostri pazienti. Avviene molto più frequentemente di quanto noi stessi possiamo immaginare. Una segretaria non attenta alle relazioni personali o che non segue con attenzione i protocolli relativi al processo di gestione economica del paziente, può causare molti danni allo studio.

Cosa significa esattamente valore per un dentista?

La riduzione dei costi con l'obiettivo di aumentare gli utili.

Di continuo c'è chi consiglia di abbassare i costi dello studio per guadagnare di più. Da decenni non è più così nel management e nel business. Tagliare i costi serve a poco.

Il lean management

Tra i motivi del successo del lean management vi è il superamento del concetto che un'alta produttività non potesse essere collegato alla qualità reale delle nostre prestazioni.

Innovazione snella e pensiero a lungo termine

Spesso si sottovaluta l'impatto che l'innovazione gioca sui risultati sul lungo periodo nel nostro studio.

La focalizzazione degli studi sul loro core business, ovvero l'insieme delle prestazioni cliniche e dei servizi di odontoiatria extraclinica offerti ai pazienti, permette di recuperare risorse preziose e dedicarle quindi a ciò che può davvero fare la differenza nel tempo.

Questione strategica: eccellenza nel medio-lungo periodo o mediocrità nel breve?

Il "fare i soldi subito" potrebbe non funzionare.

Innovare per avere successo

Per qualsiasi studio oggi è impossibile sopravvivere nel mercato attuale senza acquisire la capacità di innovare continuamente i propri servizi clinici ed extraclinici.

I livelli di innovazione

L'innovazione clinica, extraclinica e nelle persone.

I 6 sprechi capitali nello studio dentistico

Analisi degli sprechi più frequenti nello studio odontoiatrico.



Modalità di erogazione e scelta dei corsi.

Tutti i corsi e la consulenza in studio saranno preceduti da 1 o più giornate di diagnosi, in base alle dimensioni della struttura e dell'organizzazione, per evidenziare le criticità e le inefficienze dello studio, valutando le esigenze e le aspettative del titolare.

Tutto questo sarà seguito da un piano personalizzato di formazione e consulenza.

Il check-up ha un costo proporzionato alle dimensioni della struttura e dell'organizzazione.

**Richiedi maggiori informazioni sul nostro sito
oppure scrivendo a info@eemmeconsulting.com**

EM CONSULTING

www.eemmeconsulting.com
www.fb.com/emconsultingsrl

mob. +39 327 56 60 489
info@eemmeconsulting.com